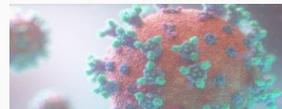


以客為尊 從改變抓住機會



設備行業現況挑戰與未來期望

外部衝擊



提升客戶經營，壯大營收可能
強化成本掌握，利潤清晰可控
管控資金周轉，強化應變能力
數據支持決策，避免損失風險



擴大商源 確保獲利



備貨反應快 更精準



即時決策 預估風險

利得儀器 鄭總的期待

專案目標

進度控管：提升專案進度掌控、成本收集計算能力

財務控管：提升資金掌握，優化財務控管

售後服務：提升服務效能，增加續約機會

內部控管：落實流程內控權責，提升流程審批追蹤能力

改善重點

決策訊息透明化



控進度，掌庫存，確保專案如期
降風險，提效率，增進循環獲利

利得儀器 營收模式

擴大商機

商機
探詢

專案
承接

創造營收

確保利潤

成本
計算

售後
服務

提升口碑

設備行業 專案型議題主軸

- 掌握商機進度與執行狀況
- 掌控專案進度避免延遲風險
- 提升案件經營效率



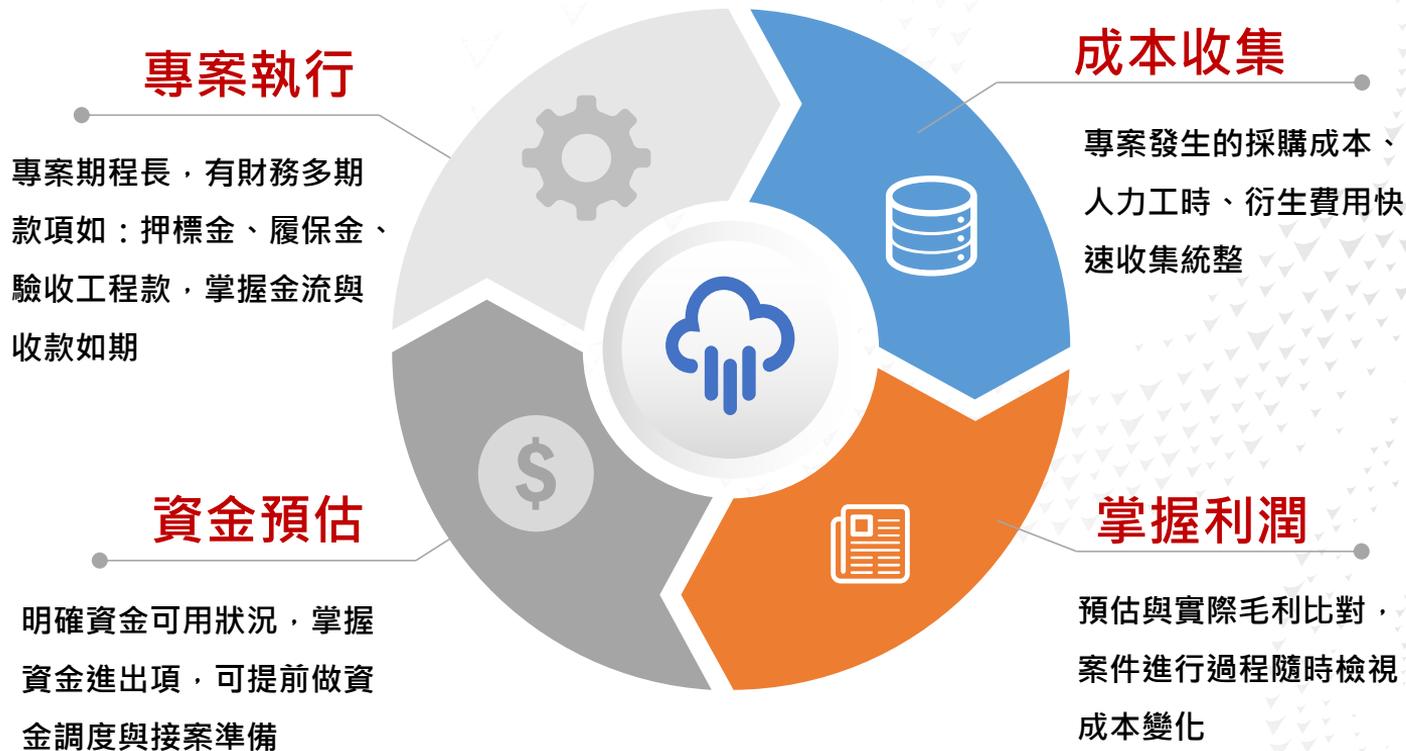
- 售服人力提前預置
- 定保如期確保設備妥善
- 提升售服效率與客戶滿意

- 專案成本快速收集
- 即時掌握成本確保利潤
- 資金準確預估回收如期

商機立案與專案進度管理



資金預估與專案成本計算



以即時指標輔助策略調整



利得儀器 專案導入效益

	案件掌握	專案成本掌握	售後管理	提升簽核流程效率	集團運營管理
目的	掌握進度 提升開發能力	專案成本 毛利掌握	深化服務體系	提升表單審核效率 降低流程等待成本	數據運營 突破商機
工具手段	客戶開發流程規劃	專案成本收集項目規劃	合約管理機制	建構完整組織架構 及權責管理規劃	建立專案進度追蹤模式
	專案控管推進機制	專案成本與損益分析	規範維修保養流程	建立流程電子化審核機制	健全內控資金預估 活化資金運用
	業務工作流程	資金預估管理	建立維修知識資料庫	流程審核行動化規劃	分析專案成本,重估專案 承接策略(價格及選擇)
效益	<ul style="list-style-type: none"> 節省報價建單及審核時間 1hr→0.5hr 南北區域業務報價統一 報價單處理時效:1天→1hr 數據蒐集時效:2天→即時化 採購處理時效:3天→1天內 	<ul style="list-style-type: none"> 專案成本表時效: 1hr→不到5mins 結合四家公司資料 進行資金預估 	<ul style="list-style-type: none"> 一次完修率100% 合約續約率提升5% 	<ul style="list-style-type: none"> ERP的流程審批效率: 2天→半天 流程內控權責 降低流程等待成本 節省紙本往返 	<ul style="list-style-type: none"> 四區公司資料整合, 方便決策規劃 在外即可完成簽核節 省流程時間 業務、財務資料整合, 權責分明